

Swiss Fibre Net AG est une coentreprise regroupant des entreprises électriques locales et régionales et des câblo-opérateurs de Suisse. Nous connectons les réseaux fibre optique locaux de nos 70 partenaires au réseau ouvert « Swiss Fibre Net » et le mettons à la disposition des opérateurs de télécommunications intéressés, sans discrimination. Nous favorisons ainsi la concurrence sur le marché des télécommunications.

Avec notre filiale Swiss FibreCo AG, nous investissons également dans la construction de nouveaux réseaux FTTH et les commercialisons via Swiss Fibre Net.

Afin de poursuivre notre croissance, notamment par l'acquisition de nouveaux réseaux FTTH dans toutes les régions linguistiques de Suisse, nous recherchons un

### **Partner Manager FTTH (80 - 100%, h/f/d)**

Dans cette fonction stimulante et passionnante, vous contribuez de manière significative au développement rapide de ce réseau alternatif de fibre optique en Suisse. Vous êtes responsable de l'acquisition de nouveaux réseaux FTTH, du suivi des partenariats existants et de la gestion des projets ambitieux d'intégration des partenaires réseau, en étroite collaboration avec les services internes, les partenaires réseau et les opérateurs télécoms concernés. En outre, vous vous efforcez d'améliorer la collaboration continue avec les partenaires réseau et de mettre en œuvre les innovations/modifications convenues.

Nous recherchons une personnalité dynamique, orientée client et dotée d'un esprit entrepreneurial, qui justifie de plusieurs années d'expérience réussie dans la vente/la gestion de projets dans un environnement B2B complexe et d'une solide expérience dans le secteur des télécommunications et/ou de la distribution d'énergie. Nous souhaitons que vous disposiez d'une formation supérieure en gestion d'entreprise et/ou technique, d'une présentation convaincante et d'un réseau de relations pertinent. Des connaissances en matière de réseaux de fibre optique (FTTH), de solutions de connectivité, etc. constituent un atout majeur. Vous faites preuve d'une grande fiabilité, de professionnalisme, de talent de négociateur et d'engagement. Pour ce poste, la maîtrise du français (l'allemand est un atout, selon la région dont vous êtes responsable) et de l'anglais est importante, ainsi que la disposition à voyager en Suisse.

Rejoignez notre équipe et postulez pour relever ce défi. Vous êtes à la pointe de l'actualité et pouvez faire bouger les choses sur le marché passionnant des télécommunications !

Intéressé(e) ? Nous attendons avec impatience votre candidature par email à l'adresse [bewerbung@swissfibrenet.ch](mailto:bewerbung@swissfibrenet.ch). Seules les candidatures répondant au profil requis seront prises en considération.